

BOLSA DE BARCELONA

BCN Mid-50

12.468,98 | +168,72 | ↑ +1,37%

BCN Global-100

642.49 | +19,39 | ↑ +3,11%

Ficosa ingresará 45 millones anuales con un nuevo contrato

El fabricante de componentes para el automóvil ha llegado a un acuerdo con el grupo Renault-Nissan para suministrarle un millón de sistemas de cambio automático cada año para sus nuevos modelos. La compañía espera obtener de esta manera unos ingresos anuales de 45 millones de euros. Ficosa fabricará y venderá los cambios de marcha a las plantas de Renault y Nissan en Europa, América y parte de Asia. P3

Análisis



Los consellers Irene Rigau (Ensenyament) y Boi Ruiz (Salut).

El Parlament se prepara para un nuevo ajuste del cinturón

La presidenta del Parlament, Núria de Gispert, anunció ayer un "plan de choque" para reducir todavía más el presupuesto de la cámara autonómica, con "medidas drásticas" y que lleva preparando desde "hace semanas", aseguró en unas declaraciones tras la sesión de control al Govern. Las decisiones para ajustar el gasto llegaron ayer a la Agència Catalana de Cooperació al Desenvolupament, que propone un ERE para 46 empleados. P7

El espacio InnoBar presenta el restaurante del futuro

La revolución tecnológica llega al sector de la restauración con el espacio InnoBar, una muestra que reúne las últimas innovaciones para ayudar a atraer a más clientes a los locales e incentivar el negocio. La Asociación de Fabricantes y Distribuidores (Aecoc) presentó ayer este espacio que hoy visitarán varios empresarios del sector y que muestra dispositivos como los menús táctiles interactivos o las aplicaciones para smartphones. P5

Compass IS adquiere el 20% de una ingeniería en Singapur

La ingeniería Compass IS ha comprado el 20% de Omni Engineering Solutions, de Singapur. El acuerdo firmado entre las dos compañías permitirá a la pyme catalana vender sus productos tecnológicos (en concreto, Tdyn) en ese país y otros vecinos. La firma de herramientas de cálculo y gestión de información en ingeniería civil, industrial y naval consolida así su presencia en Asia, donde trabaja con la Itochu (Japón) y Midas (Corea del Sur). P5

La Generalitat acepta el ERE temporal de **Mútua de Terrassa** para 838 trabajadores P3

Inditex reducirá la factura de la luz en sus tiendas y en el centro de Tordera P4

La Comisión podría declarar prioritario el **corredor mediterráneo** hasta Cartagena P7

Siga todos los contenidos de **Expansión CATALUNYA** en twitter.com/exp_catalunya



Más presión sobre la banca acreedora de Filmmax

La administración concursal aplica una medida que podría evitar que la propuesta de convenio del grupo audiovisual deba ser ratificada por unanimidad.

Tras el ultimátum lanzado a la banca la semana pasada para que acepte comprar su librería audiovisual, la administración concursal de Filmmax quiere acelerar la resolución del concurso de acreedores que presentó en julio del año pasado. Los administradores solicitaron el pasado martes al Juzgado Mercantil número 4 de Barcelona que ejecute la acción de reintegración contra la banca acreedora. El juez Luis Rodríguez Vega aún no ha resuelto la petición, que podría eliminar los privilegios de los préstamos de bancos y cajas -suman un importe total de 115 millones de euros-, que pasarían a ser créditos ordinarios. P3

Los administradores concursales quieren eliminar los privilegios de la banca



Julio Fernández, presidente de Filmmax. Elena Ramón

Grup Vicsan entra en preconcursos

La constructora Grupo Vicsan se ha declarado en preconcursos de acreedores. Las causas, según el director general de la firma, Jordi Virgili, son tres: caída a plomo de la actividad, la "espiral negativa" en la que se ha visto sumido el holding y los impagos de administraciones y

particulares. La empresa refinanció en 2010 deuda por un importe total de 35 millones de euros con un sindicato de bancos, encabezado por la actual Catalunya Banc. Durante los próximos meses, Vicsan, presidido por Víctor Sánchez, intentará renegociar sus deudas con

las entidades; de lo contrario la empresa se verá obligada a declararse en concurso de acreedores. El grupo tratará mientras tanto de desarrollar su actividad internacional; en julio consiguió dos contratos por 19 millones de euros en Arabia Saudí y Nigeria. P5

Nuevos Activos Camisetas de bambú para pieles sensibles P8



Mensajes positivos ante la crisis

Ante un nutrido grupo de empresarios, el presidente de Seeliger y Conde, Luis Conde -en la foto a la derecha, junto a Jorge Gallardo (Almirall)-, criticó ayer el catastrofismo frente a la crisis y destacó la potencialidad de Barcelona, aunque advirtió de que todavía debe dar un salto para ser una ciudad global. P4

El gigante asiático, fabricante y consumidor

Miquel Alimentació venderá cerveza Yanjing

El grupo de distribución Miquel Distribució alcanzó un acuerdo para vender en exclusiva en España la cerveza china de la marca Yanjing. Se trata de

una de las cervezas más populares en Asia, con una cuota de mercado que alcanza el 85% en Pekín, la ciudad en las que Yanjing tiene su sede. P6

Torres crece en China con la cadena Everwines

Miguel Torres ha encontrado en la venta directa la mejor fórmula para crecer en China. La compañía ha trazado un ambicioso plan de expansión para

Everwines, la cadena de venta de vino que posee en el país, con una red de 17 tiendas. El reto es abrir 20 nuevos establecimientos hasta final de año. P6

Grup Vicsan entra en precurso y negocia con las entidades acreedoras

CONSTRUCCIÓN/ La firma de Torredembarra achaca la situación a los impagos y al "gran deterioro" de la situación en España. El grupo refinanció en 2010 con un sindicato de bancos deuda por 35 millones.

A. Zanón, Barcelona

La caída a plomo de la contratación y los impagos comienzan a hacer mella en el sector de la construcción, sobre todo entre las empresas que más dependen del mercado interior. Grup Vicsan se ha declarado en situación de precurso de acreedores, según confirmó ayer la compañía. A partir de ahora tiene un plazo de tres meses para negociar su deuda con entidades bancarias y suministradores.

El grupo, cuyo socio mayoritario es Víctor Sánchez, deberá negociar con sus acreedores bancarios. Durante el año pasado, refinanció su deuda con las entidades por un importe total de 35 millones de euros, según publicó EXPANSIÓN Catalunya el 19 de marzo de 2010. En la operación participaron quince entidades, encabezadas por la actual Catalunya Banc; también tomaron parte en el sindicato BBVA, CAM, la actual Bankia y Banco Sabadell.

Créditos

El primer crédito, por un importe de 15 millones de euros, se concedió a la filial Bionet Europa, propietaria de una planta de producción de bio-



Sede de Grup Vicsan, en Torredembarra (Tarragonés).

Catalunya Banc encabeza el grupo de bancos con los que el grupo refinanció deuda en 2010

diésel en Reus (Baix Camp). El segundo préstamo, por un valor similar, correspondía a Vicsan Torredembarra, la filial del grupo más importante y que está especializada en obra civil y edificación. A todo ello se añadieron dos préstamos para circulante, con un

importe de cinco millones de euros. Además, y según consta en sus últimas cuentas, la entidad tiene una deuda con "acreedores varios" que supera los 11,66 millones de euros. En su plan de viabilidad, Vicsan pretendía replegarse hacia la construcción y desprenderse de nuevos activos, como por ejemplo la fábrica de biodiésel de Bionet.

"La Generalitat, los ayuntamientos y los particulares no pagan sus facturas, en tres años hemos tenido un caída muy importante del negocio

por el deterioro tan grande de España y la espiral es completamente negativa", se lamentaba ayer el director general del grupo, Jordi Virgili. En la empresa, especializada en el mantenimiento de infraestructuras, edificación, promoción y obra pública, trabajan 210 empleados.

En estos tres meses de plazo que establece el precurso, adelantado ayer por *Diari de Tarragona*, los abogados de Vicsan intentarán llegar a un acuerdo con los acreedores. Virgili pretende intensificar la "internacionalización para que agunte la empresa y para consolidar la salida al exterior".

Pérdidas

Un ejemplo de la trayectoria de Vicsan lo ofrece Vicsan Torredembarra, el buque insignia del grupo. La filial facturó 49,26 millones de euros en 2010, un 14,3% más que el ejercicio anterior. A pesar de esta mejora, la firma continuó en pérdidas, aunque las redujo de 3,52 millones en 2009 a 1,72 millones en 2010. En 2008, la compañía ganó 2,15 millones de euros.

Durante el pasado julio, Vicsan consiguió sus prime-

La empresa logró en julio sus dos primeros contratos internacionales por 19 millones de euros

ros contratos en el exterior. El primero, valorado en catorce millones de euros, era la construcción de un centro comercial en Arabia Saudí. El segundo, un centro de convenciones en Nigeria, está valorado en cinco millones de euros. El comienzo de las obras estaba previsto para septiembre.

Vicsan tiene abierto un expediente de suspensión de empleo, que los sindicatos temen que derive en extinción si los problemas no se resuelven.

Vicsan está integrado por tres filiales. La primera y más importante por facturación es Vicsan Torredembarra, especializada en edificación y en obra civil. La segunda es Vicsan Desarrollos, que trabaja en el sector inmobiliario y cuyo director es Miquel Montserrat Figueras. Y la tercera, Vicsan Diversificación, encargada de las concesiones y de los proyectos de energías renovables de la compañía.



Julio García.

Compass IS compra el 20% de una ingeniería en Singapur

A.Z. Barcelona

La ingeniería Compass IS ha adquirido el 20% de Omni Engineering Solutions, con sede en Singapur. La firma catalana refuerza así su presencia en Asia, donde tiene acuerdos con dos compañías en Japón y en Corea del Sur.

Compass IS está especializada en herramientas de cálculo y gestión de información en ingeniería civil, industrial y naval. La firma desarrolla aplicaciones punteras para que otras empresas puedan implementar sus productos. Por ejemplo, a Mitsubishi le proporcionó software para implementar proyectos.

Omni comercializará productos tecnológicos de Compass IS (en concreto, uno denominado *Tdyn*) en Singapur y otros países de la zona. Este nuevo mercado supone "un gran potencial de negocio y crecimiento para nosotros", apunta el consejero delegado de Compass IS, Julio García.

La sociedad, que facturó cerca de un millón de euros en el último ejercicio y tiene 10 empleados, consigue el 70% de su volumen de negocio fuera de España, especialmente en Estados Unidos, Japón, Corea, China y Europa. "Somos una empresa multisectorial y soportamos mejor la crisis gracias a la internacionalización", afirma su director, Ramon Ribó.

Presencia en Asia

Con la compra de esta participación, la pyme refuerza su presencia en Asia. En 2008 llegó a un acuerdo con Itochu, una de las grandes de la ingeniería civil de Japón. Ambas desarrollan conjuntamente tecnología.

El año pasado, Compass IS hizo lo propio con la surcoreana Midas Information Technology. En este caso, la empresa catalana proporciona software, aunque la asiática lo vende como propio. Compass IS es una *spin-off* que se creó en 2001 en la UPC y con el apoyo de inversores privados de Catalunya y de Madrid.

NUEVAS TECNOLOGÍAS/ LA REVOLUCIÓN TECNOLÓGICA LLEGA AL SECTOR DE LA RESTAURACIÓN EN EL ESPACIO INNOBAR, QUE MUESTRA A LOS EMPRESARIOS LAS ÚLTIMAS APLICACIONES PARA AYUDAR A INCENTIVAR EL NEGOCIO.

InnoBar presenta el restaurante del futuro

ANÁLISIS por Irene García-Armau

Pedir la comida desde una pantalla táctil pudiendo ver una fotografía de cómo será el plato que vamos a consumir y una lista de sus ingredientes y valores nutricionales ya es una realidad en algunos restaurantes. Es una de las nuevas tecnologías para la restauración que presenta el espacio InnoBar, una iniciativa organizada por la Asociación de Fabricantes y Distribuidores (Aecoc). Sus organizadores aseguran que el boom digital y de los *smartphones* abre muchísimas posibilidades de las que la hostelería debe sacar provecho en aplicaciones para facilitar e incentivar el consumo.

El espacio InnoBar se presentará hoy a varios empresarios del sector para animarles a instalar las últimas tecnologías en sus locales como respuesta a un consumidor cada vez más selectivo en las ofertas de ocio y plenamente familiarizado con el mundo digital. Y es que en un contexto de cri-

sis del sector, en el que las personas optan cada vez más por comer en casa, Patricia Fernández de Arroyabe, responsable del Canal Horeca de Aecoc, asegura que la instalación de estas propuestas en los locales ayudará a superar la crisis y atraerá a más clientes "movidos por la curiosidad y la marca diferencial que aportan al negocio."

Llamar al camarero a través de un dispositivo inmediato en vez de tener que esforzarse por establecer contacto visual con él, hacer las reservas online o pagar la cuenta a través del teléfono inteligente son otras de las propuestas de InnoBar. Sergi Cardona, responsable de comercio por móvil de Aecoc, explica que "estas innovaciones se acabarán implantando en los restaurantes que quieran que su negocio dé respuestas al consumidor de un futuro que ya está aquí".

Una tendencia al alza

Algunos restaurantes y cadenas de alimentación en España ya han empezado a introducir menús digitales



La pantalla Tactum. / Elena Ramón

en varios idiomas con aplicaciones y propuestas personalizadas en vez de menú tradicional, aunque es una medida que todavía está poco extendida. Pero en Estados Unidos la implantación de las nuevas tecnologías se extiende cada vez más.

Rohit Verma, director del centro de investigación de la Universidad de

Menús interactivos, quioscos inteligentes o reserva online son algunas de las propuestas

Cornell (Nueva York), presentó en InnoBar un estudio realizado por su equipo sobre las innovaciones tecnológicas en restauración. Los resultados son claros y a tener en cuenta: "Los consumidores aprecian más las nuevas tecnologías cuando ya las han probado, se dan cuenta realmente de lo cómodas que son y de las ventajas que suponen para su estancia en el restaurante", explica Verma. Según el profesor, las dificultades económicas que atraviesa ahora mismo el sector deberían ser un motivo más para invertir en este tipo de innovaciones, ya que se adaptarán a los nuevos tiempos y les reportará un beneficio a corto plazo. "La aplicación de estas tecnologías atraerá a más clientes y además les permitirá ahorrar en personal", cuenta Verma.

Miércoles 5 de Octubre de 2011 | 18:



0

Me gusta

Regístrate para ver qué les gusta a tus amigos.

Compass adquiere un 20% de Omni Engineering Solutions de Singapur

05.10.11 | 15:17 h. EUROPA PRESS

Vota ★★★★★ | Resultados

0 votos

La empresa de herramientas de cálculo y gestión de información para ingeniería Compass IS ha adquirido el 20% de Omni Engineering Solutions de Singapur para reforzar su presencia en el sudeste asiático, donde ya tiene alianzas con la japonesa Itochu y la surcoreana Midas Information Technology.

La empresa de herramientas de cálculo y gestión de información para ingeniería Compass IS ha adquirido el 20% de Omni Engineering Solutions de Singapur para reforzar su presencia en el sudeste asiático, donde ya tiene alianzas con la japonesa Itochu y la surcoreana Midas Information Technology.

En un comunicado, la compañía catalana ha señalado que el acuerdo establece que la singapureña comercializará su programario para la simulación y el cálculo estructural de diferentes ámbitos de la ingeniería en Singapur y países adyacentes.

Compass IS nació en 2001 por iniciativa del Centro Internacional de Métodos Numéricos en Ingeniería (Cimne) de la Universitat Politècnica de Catalunya (UPC) y varios inversores catalanes y madrileños, y cuenta con una red de más de 20 distribuidores de sus productos en Europa, América y Asia.



Iberostar

Hotels y Resorts, vacaciones de ensueño desde 28 euros



iPhone 4

Consiga tu propio iphone negro de 16Gb desde 0 € Solo en la tienda

Escribir Comentarios

Usuario *

| Economía/Empresas

Compass adquiere un 20% de Omni Engineering Solutions de Singapur

Europa Press

Miércoles, 5 de Octubre de 2011 - 15:17 h.

BARCELONA, 5 (EUROPA PRESS)

La empresa de herramientas de cálculo y gestión de información para ingeniería Compass IS ha adquirido el 20% de Omni Engineering Solutions de Singapur para reforzar su presencia en el sudeste asiático, donde ya tiene alianzas con la japonesa Itochu y la surcoreana Midas Information Technology.

En un comunicado, la compañía catalana ha señalado que el acuerdo establece que la singapurense comercializará su programario para la simulación y el cálculo estructural de diferentes ámbitos de la ingeniería en Singapur y países adyacentes.

Compass IS nació en 2001 por iniciativa del Centro Internacional de Métodos Numéricos en Ingeniería (Cimne) de la Universitat Politècnica de Catalunya (UPC) y varios inversores catalanes y madrileños, y cuenta con una red de más de 20 distribuidores de sus productos en Europa, América y Asia.

 **Compartir** **menéalo**

0



Me gusta

Enlace patrocinado:

Encuentra los depósitos y cuentas más rentables de los bancos.

cos.

¿Eres nuevo aquí? [Regístrate](#) | [Iniciar sesión](#) | [Ayuda](#)

[Actualiza a IE8 más seguro](#)

[Mail](#) | [Mi Y!](#) | [Yahoo!](#)

[Buscar en la Web](#)

Compass adquiere un 20% de Omni Engineering Solutions de Singapur

europa
press

miércoles 5 de octubre de 2011, 15:17

BARCELONA, 5 (EUROPA PRESS)

La empresa de herramientas de cálculo y gestión de información para ingeniería Compass IS ha adquirido el 20% de Omni Engineering Solutions de Singapur para reforzar su presencia en el sudeste asiático, donde ya tiene alianzas con la japonesa Itochu (Other OTC: [ITOCF.PK](#) - [noticias](#)) y la surcoreana Midas Information Technology.

En un comunicado, la compañía catalana ha señalado que el acuerdo establece que la singapurense comercializará su programario para la simulación y el cálculo estructural de diferentes ámbitos de la ingeniería en Singapur y países adyacentes.

Compass IS nació en 2001 por iniciativa del Centro Internacional de Métodos Numéricos en Ingeniería (Cimne) de la Universitat Politècnica de Catalunya (UPC) y varios inversores catalanes y madrileños, y cuenta con una red de más de 20 distribuidores de sus productos en Europa, América y Asia.

Cotizalia.com

Ej. Telefónica. (Tel)

Acciones ▾

Q Buscar

El Confidencial

[iCotizados](#) | [LinkedIn](#) | [Twitter](#) | [Facebook](#) | [Tuenti](#) | [RSS](#) | [Hemeroteca](#) | [Archivo](#) | [Agenda Económica](#) | [Mapa Macro](#) | [Resultados Empresariales](#) | [Inmo 50](#)

Compass adquiere un 20% de Omni Engineering Solutions de Singapur

EP - 05/10/2011

BARCELONA, 5 (EUROPA PRESS)

La empresa de herramientas de cálculo y gestión de información para ingeniería Compass IS ha adquirido el 20% de Omni Engineering Solutions de Singapur para reforzar su presencia en el sudeste asiático, donde ya tiene alianzas con la japonesa Itochu y la surcoreana Midas Information Technology.

En un comunicado, la compañía catalana ha señalado que el acuerdo establece que la singapurense comercializará su programario para la simulación y el cálculo estructural de diferentes ámbitos de la ingeniería en Singapur y países adyacentes.

Compass IS nació en 2001 por iniciativa del Centro Internacional de Métodos Numéricos en Ingeniería (Cimne) de la Universitat Politècnica de Catalunya (UPC) y varios inversores catalanes y madrileños, y cuenta con una red de más de 20 distribuidores de sus productos en Europa, América y Asia.

Compass adquiere un 20% de Omni Engineering Solutions de Singapur

Europa Press

miércoles, 05 de octubre de 2011, 15:17

BARCELONA, 5 (EUROPA PRESS)

La empresa de herramientas de cálculo y gestión de información para ingeniería Compass IS ha adquirido el 20% de Omni Engineering Solutions de Singapur para reforzar su presencia en el sudeste asiático, donde ya tiene alianzas con la japonesa Itochu y la surcoreana Midas Information Technology.

En un comunicado, la compañía catalana ha señalado que el acuerdo establece que la singapurense comercializará su programario para la simulación y el cálculo estructural de diferentes ámbitos de la ingeniería en Singapur y países adyacentes.

Compass IS nació en 2001 por iniciativa del Centro Internacional de Métodos Numéricos en Ingeniería (Cimne) de la Universitat Politècnica de Catalunya (UPC) y varios inversores catalanes y madrileños, y cuenta con una red de más de 20 distribuidores de sus productos en Europa, América y Asia.

[Periodista Digital](#) ▶ [Economía](#) ▶ [Empresas](#)

Compass adquiere un 20% de Omni Engineering Solutions de Singapur

Europa Press, 05 de octubre de 2011 a las 16:50

La empresa de herramientas de cálculo y gestión de información para ingeniería Compass IS ha adquirido el 20% de Omni Engineering Solutions de Singapur para reforzar su presencia en el sudeste asiático, donde ya tiene alianzas con la japonesa Itochu y la surcoreana Midas Information Technology.

En un comunicado, la compañía catalana ha señalado que el acuerdo establece que la singapurense comercializará su programario para la simulación y el cálculo estructural de diferentes ámbitos de la ingeniería en Singapur y países adyacentes.

Compass IS nació en 2001 por iniciativa del Centro Internacional de Métodos Numéricos en Ingeniería (Cimne) de la Universitat Politècnica de Catalunya (UPC) y varios inversores catalanes y madrileños, y cuenta con una red de más de 20 distribuidores de sus productos en Europa, América y Asia.

0

[Periodista Digital](#) » [Economía](#) » [Empresas](#)

Compass adquiere un 20% de Omni Engineering Solutions de Singapur

Europa Press, 05 de octubre de 2011 a las 16:50

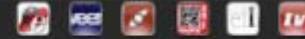
La empresa de herramientas de cálculo y gestión de información para ingeniería Compass IS ha adquirido el 20% de Omni Engineering Solutions de Singapur para reforzar su presencia en el sudeste asiático, donde ya tiene alianzas con la japonesa Itochu y la surcoreana Midas Information Technology.

En un comunicado, la compañía catalana ha señalado que el acuerdo establece que la singapurense comercializará su programario para la simulación y el cálculo estructural de diferentes ámbitos de la ingeniería en Singapur y países adyacentes.

Compass IS nació en 2001 por iniciativa del Centro Internacional de Métodos Numéricos en Ingeniería (Cimne) de la Universitat Politècnica de Catalunya (UPC) y varios inversores catalanes y madrileños, y cuenta con una red de más de 20 distribuidores de sus productos en Europa, América y Asia.

0

//validacion de bing //validacion de bing //validacion de yahoo //validacion de yahoo //validacion y analytics de google //validacion y analytics de google



[Red Social](#) | [Hemeroteca](#) | [Informes](#) | [Entrevistas](#) | [Artículos](#) | [Conta](#)

Buscar...

El periódico digital económico del negocio internacional

COMPASS IS compra el 20% de OMNI Engineering Solutions

Miércoles, 05 de Octubre de 2011 15:45 | Escrito por Eva Sereno

Con la operación refuerza su presencia en el sudeste asiático

La empresa COMPASS IS ha adquirido el 20% de la sociedad OMNI Engineering Solutions dentro de una operación que permitirá a la empresa catalana, especializada en el desarrollo de herramientas de cálculo y gestión de información en ingeniería civil, industrial y naval, reforzar su expansión internacional y, concretamente, en los mercados asiáticos.

Además de la participación de COMPASS IS en OMNI, la operación también contempla un acuerdo de comercialización por el que la empresa catalana introducirá sus productos de software en países como Singapur y otros estados colindantes de la mano de OMNI, que pasará a comercializar la gama de productos de software para la simulación y el cálculo estructural en diferentes ámbitos de la ingeniería en estos mercados.

Unos productos que pueden tener buena acogida en el mercado de Singapur, ya que "las actividades de ingeniería juegan un papel fundamental en la competitividad de la economía de Singapur", según explica Julio García, consejero delegado de COMPASS IS, quien añade que este mercado presenta un gran potencial de negocio y crecimiento para la empresa.

El acuerdo alcanzado entre las dos sociedades es el tercero para COMPASS IS en Asia, continente en el que la empresa se adentró hace tres años a raíz de la alianza con la compañía japonesa Itochu CO. Posteriormente, cerró otro acuerdo con la empresa surcoreana Midas Information Technology para el desarrollo y la distribución de sus productos.

Aparte de estos acuerdos, la firma está presente en otros mercados. En la actualidad dispone de una red formada por más de 20 distribuidores de productos en Europa, América y Asia.

Economía
Economía/Empresas

Compass adquiere un 20% de Omni Engineering Solutions de Singapur

Directorio

- [Omni Engineering Solutions Singapur](#)
- [Midas Information Technology](#)
- [Centro Internacional Métodos Numéricos Ingeniería](#)
- [Compass](#)



Foto: COMPASS IS

BARCELONA, 5 Oct. (EUROPA PRESS) -

La empresa de herramientas de cálculo y gestión de información para ingeniería Compass IS ha adquirido el 20% de Omni Engineering Solutions de Singapur para reforzar su presencia en el sudeste asiático, donde ya tiene alianzas con la japonesa Itochu y la surcoreana Midas Information Technology.

En un comunicado, la compañía catalana ha señalado que el acuerdo establece que la singaporeña comercializará su programario para la simulación y el cálculo estructural de diferentes ámbitos de la ingeniería en Singapur y países adyacentes.

Compass IS nació en 2001 por iniciativa del Centro Internacional de Métodos Numéricos en Ingeniería (Cimne) de la Universitat Politècnica de Catalunya (UPC) y varios inversores catalanes y madrileños, y cuenta con una red de más de 20 distribuidores de sus productos en Europa, América y Asia.

© 2011 Europa Press. Está expresamente prohibida la redistribución y la redifusión de todo o parte de los servicios de Europa Press sin su previo y expreso consentimiento.